

## free が Salesforce と API 連携、「free for SFA」をスタート 請求業務の圧倒的効率化とキャッシュフローの健全化を実現

free は、当社が提供する「クラウド会計ソフト free」において、株式会社セールスフォース・ドットコム（本社：東京都千代田区、代表取締役会長兼社長：小出 伸一）が提供するクラウド型の営業支援・顧客管理ソフト「Salesforce Sales Cloud」と請求データに関する API 連携を行い、本日より連携アプリ「[free for SFA](#)」を提供開始しました。今後は「Sales Cloud」上で請求書を即座に発行でき、かつ発行済み請求書の入金状態を「Sales Cloud」で確認できるようになります。



### 「クラウド会計ソフト free」が 「Salesforce Sales Cloud」とのAPI連携

#### 「free for SFA」で請求書作成・入金確認がシームレスに完結

- 営業担当と経理担当間における請求業務の圧倒的効率化
- 売掛金の早期回収を実現し、キャッシュフローを健全化

#### ■ 営業管理と財務管理間の「業務とデータの溝」

一般的に、営業担当が利用する営業支援システム（Sales Force Automation、以下 SFA）と経理担当が利用する会計システムとの間には、請求に関わる面倒な業務が存在します。

具体的には、SFA では顧客・商談・受注に関わる営業管理まで対応しているものの、案件受注以降、会計システムに仕訳入力をするまでに「請求・債権管理・入金消込」という業務が発生します。free の調査（注）によれば、68.2%の企業が紙/エクセルによる作業や請求書発行システムなど複数のツールと人力を駆使して請求業務を処理しており、非効率な業務フローと言わざるを得ない状況でした。





## PRESS RELEASE

また、複雑かつ煩雑な業務フローは、営業システムと会計システム間の分断を招いてしまうため、会計ソフト上のデータを正確かつリアルタイムにSFA上に反映することが難しく、営業担当は売上分析を行うことが容易ではありません。実際、中堅企業では平均年間33.6件/年間3,881万円の未入金が発生<sup>(注1)</sup>しており、2011年に倒産した企業の44.7%は黒字企業<sup>(注2)</sup>であったことから、中堅企業のキャッシュフローの改善が非常に重要な課題であることがわかります。

### ■ 「クラウド ERP free」と「Sales Cloud」の連携による革新的ソリューション

このような課題がある中、freeは「クラウド ERP ソフト」<sup>(注3)</sup>をコンセプトに掲げ、仕訳入力などの会計作業だけではなく、売掛金消込の高速化・自動化など経理業務自体も「クラウド会計ソフト free」上にシームレスに完結させ、バックオフィス業務全般の効率化を重視した開発投資を行ってまいりました。今回、SFAとして圧倒的なシェアをもつ「Sales Cloud」と「クラウド会計ソフト free」がAPI連携で請求データをシェアすることにより、営業と会計の溝を埋める革新的なソリューションが誕生します。具体的には、連携アプリである「[free for SFA](#)」をご利用いただくことで、これまで経理担当が行っていた請求書発行と入金確認作業を、営業担当が「Sales Cloud」上で行うことが可能になり、経理担当との請求・入金にかかるコミュニケーションが不要になります。また「Sales Cloud」上に入金データが自動で反映されるため、営業担当は正確な売上分析がリアルタイムで可能になり、未入金督促の効率化になることから、売掛金の早期回収が実現しキャッシュフローを改善します。

#### 【事例】従業員200名規模・web系・請求400件程度/月



freeは、今回のAPI連携を皮切りに、ユーザーの業務改革を複数のクラウドサービスの組合せで実現する「クラウドインテグレーション」を今後加速してまいります。大企業と異なり、ITシステムの導入コストに余裕がないスモールビジネスのバックオフィス業務においても、クラウドインテグレーションによる「働き方改革」を推進することで、スモールビジネスの生産性向上に貢献してまいります。

注1：50~500名未満の企業を対象に2017年2月実施

注2：東京商工リサーチ調査（2012年）

注3：[当社ウェブサイト](#)

■ **今回の API 連携に関するコメント**

株式会社マイクロアド 公認会計士 太田 悠介 様

「今回の連携により適時適切に情報が共有され、営業部門と管理部門双方の生産性が飛躍的に向上すると考えています。導入によるメリットは大きいと期待しています。」



TIGALA 株式会社 代表取締役社長 正田 圭 様

「Salesforce と freee の連携は、以前より担当の方に行えるようにならないかお伺いしておりました。会計システムとセールスシステムの連携により、プロジェクト毎の原価計算や、予算の精度向上が可能になりそうです。人工知能の活用なども色々試して見たいと考えており、期待値はかなり高いです。」



株式会社トラスティルグループ グループ代表・代表行政書士 小倉 純一 様

「Salesforce と freee の双方を活用する中で、『freee の入金情報が、salesforce に反映されればいいのにな』などといつも思っておりました。今回、ついに待望の連携がスタートするということで、活用の可能性がさらに広がることに大いに期待しています。」



■ **株式会社セールスフォース・ドットコム のコメント**

執行役員 アライアンス本部 AppExchange アライアンス部 部長 北原 祐司 様

株式会社セールスフォース・ドットコムは、Salesforce と freee の連携アプリが提供開始されたことを歓迎いたします。クラウド会計ソフトシェア No.1 である freee 社と CRM シェア No.1 のセールスフォース・ドットコムの協業により、生産性向上が計られ、より業務に密着した CRM/会計システムの新しい形を探求し、お客様に新しい価値を提供できると確信しております。また、双方のリリース後の継続的な機能拡張により、新しいテクノロジーをお客様に素早く届けられる体制作りをしていきたいと考えています。



## ■ free 株式会社について

「スモールビジネスに携わる全ての人々が創造的な活動にフォーカスできるよう」をビジョンに掲げ、人工知能（AI）技術を使った最先端の機能開発や金融機関との連携により、バックオフィス業務効率化のソリューションを提供している。

### <会社概要>

会社名 free 株式会社（登記名：フリー株式会社）

代表者 代表取締役 佐々木大輔

設立 2012年7月9日

資本金 96億603万円（資本準備金等含む）

所在地 東京都品川区西五反田2-8-1 ファーストビル9F

### <提供サービス>

「クラウド会計ソフト freee」	<a href="https://www.freee.co.jp">https://www.freee.co.jp</a>
「クラウド給与計算ソフト freee」	<a href="https://www.freee.co.jp/hr">https://www.freee.co.jp/hr</a>
「マイナンバー管理 freee」	<a href="https://www.freee.co.jp/my-number">https://www.freee.co.jp/my-number</a>
「会社設立 freee」	<a href="https://www.freee.co.jp/launch/">https://www.freee.co.jp/launch/</a>
「開業 freee」	<a href="https://www.freee.co.jp/kaigyuu">https://www.freee.co.jp/kaigyuu</a>
「経営ハッカー」	<a href="https://keiei.freee.co.jp/">https://keiei.freee.co.jp/</a>
「起業ハッカー」	<a href="https://kigyo.freee.co.jp">https://kigyo.freee.co.jp</a>
「パラレルキャリア」	<a href="https://parallelcareer.freee.co.jp/">https://parallelcareer.freee.co.jp/</a>

### <本件に関するお問い合わせ先>

freee 株式会社 経営企画チーム 広報（PR）  
定田 充司（Atsushi Joden） E-mail: [pr@freee.co.jp](mailto:pr@freee.co.jp)